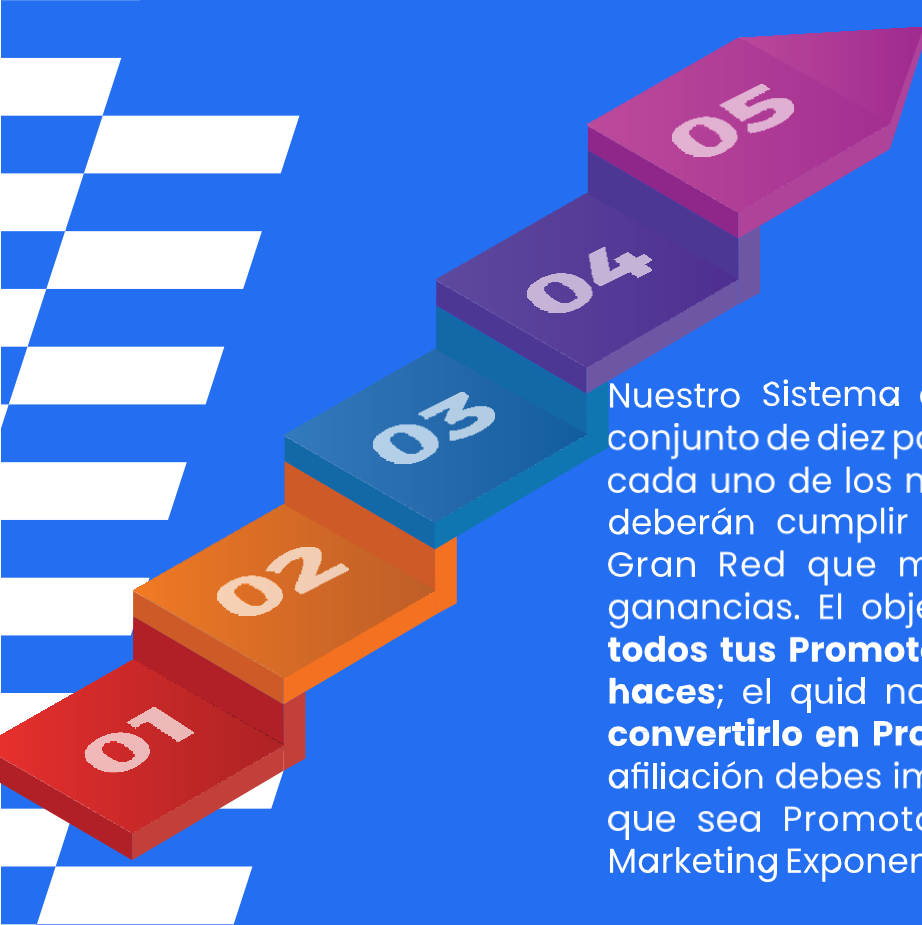




DECÁLOGO DE LA DUPLICACIÓN

En FACTORY, conformando un buen equipo de trabajo consolidas un negocio exitoso y generador de millonarios ingresos mensuales a perpetuidad. Para lograrlo, tienes que construir una **Red de Marketing Exponencial**, y para ello, **la clave es tener actitud positiva y aplicar fielmente el SISTEMA DE DUPLICACIÓN.**





Nuestro Sistema de Duplicación se define como el conjunto de diez pasos establecidos que tanto tú, como cada uno de los miembros de tu Red en los 5 Niveles, deberán cumplir rigurosamente para construir una Gran Red que mes a mes te genere millonarias ganancias. El objetivo de aplicar el sistema, **es que todos tus Promotores hagan exactamente lo que tú haces**; el quid no es afiliar a un Cliente, **el quid es convertirlo en Promotor**; para lo cual, después de la afiliación debes impulsar a ese nuevo integrante para que sea Promotor y construya su propia Red de Marketing Exponencial.

“Las personas más ricas del mundo construyen redes, las demás están programadas para buscar empleo”

Robert Kiyosaki.

Trabaja fuertemente y con motivación durante varios meses, y **recibe de por vida tus ingresos soñados**. Después de que incorporas a una persona a tu Red, no tienes que venderle nada, ni entregarle productos, ni cobrarle; solo apoyarla para que construya su propio negocio y gane dinero, y de esta manera...

¡TÚ GANAS A PERPETUIDAD el 37% de la facturación total de tu Red!

Tu trabajo es contactar prospectos, exponerles el modelo de negocio y afiliarlos. Y FACTORY se encarga del cobro, la entrega de la caja de suscripción y de todo lo relacionado con el cliente. Y por tu trabajo ganas el 37% de toda tu Red



Estos son los pasos que **debes seguir fielmente para construir una rentable Red de Marketing exponencial con FACTORY.**

Recorta imágenes específicas de tus objetivos y ponlas en un lugar visible para ti, como un espejo o en la puerta del refrigerador. Esto te ayudará a recordar tus sueños diariamente y recordarte el motivo para desarrollar este negocio.

SUEÑA EN GRANDE, y no permitas que nadie te diga que tus objetivos no son realizables,
NO PERMITAS QUE NADIE TE ROBE TUS SUEÑOS.

En el siguiente cuadro enumera uno a uno tus sueños, y coloca la fecha máxima en que los obtendrás:

[illegible]

Lee tu lista de metas en voz alta tres veces al día y mientras lo lees, **visualiza, sientes y piensas que tu sueño se ha realizado.**

En nuestra Página Web hay un simulador de ganancias para que proyectes y calcules los EXTRAORDINARIOS INGRESOS que puedes ganar en la construcción de tu Negocio Magistral de acuerdo a tu esfuerzo, y al cumplimiento de los compromisos que adquieras para el logro de tus metas.

PASO 2 HAZ COMPROMISOS



Para alcanzar tus sueños es preciso adquirir compromisos y estar dispuesto a cumplirlos, necesitas poner todo lo que esté de tu parte con el fin de lograr los objetivos y las metas que te has trazado.

Alcanzar el rango de Diamante Azul debe ser tu horizonte para lograr los sueños que te has propuesto, mantén siempre una actitud positiva, y a medida que vas logrando cada meta, ganarás más confianza y los miembros de tu Red Exponencial seguirán tu ejemplo.

Mis **compromisos** y Metas:

- Dedicaré _____ Horas a mi negocio cada día
- Hablaré de mi negocio a _____ personas cada día (presencialmente o por medio de las redes sociales)
- En la primera semana tendré _____ personas en mi línea frontal (Primer Nivel)
- En un mes tendré _____ personas en mi línea frontal (Primer Nivel)
- En un mes tendré _____ personas en mis 5 niveles
- En seis meses tendré _____ personas en mis 5 niveles
- En un año tendré _____ personas en mis 5 niveles



PASO 3 ENAMÓRATE DEL PRODUCTO

Para transmitir con pasión, primero debes conocer a fondo lo que hace única a nuestra Caja FACTORY.

No se trata solo de productos esenciales. Se trata de elegir vivir diferente, de convertir lo cotidiano en un acto de amor: por ti, por tu hogar... y por el planeta. En cada caja recibes artículos de primera necesidad y uso diario, pero con una diferencia real: están elaborados con materiales biodegradables, reciclables o naturales, que reducen residuos y promueven un estilo de vida consciente.

Por ejemplo:

Nuestras bolsas ecológicas de cocina, hechas con almidón de maíz, se degradan en 6 a 12 meses. El plástico tradicional puede tardar siglos.

Los cepillos y sedas dentales, fabricados con bambú y cera vegetal, ayudan a evitar miles de residuos plásticos cada año.

Las máquinas de afeitar biodegradables, cómodas y eficientes, están elaboradas con fibras vegetales compostables.

Nuestra crema dental natural cuida tu sonrisa con ingredientes orgánicos, sin químicos agresivos.

Cada elección suma. Cada producto cuenta una historia. Cada caja transforma hábitos.

UNBOXING: UNA EXPERIENCIA PARA RECORDAR

Uno de los momentos más esperados por nuestros suscriptores es el unboxing.

No es solo abrir una caja... Es abrir un regalo con propósito.

Cada mes, esperan con ilusión su envío: el regalo sorpresa, los aromas, los colores, los detalles pensados para hacerlos sentir bien. Es una experiencia emocional que va más allá del contenido: Como abrir un regalo en la mañana de Navidad.

Así se vive FACTORY: desde el empaque hasta el último producto, con intención.

“No vendemos productos. Creamos hábitos. Inspiramos decisiones. Entregamos propósito en cada caja.”



PASO **4** HAZ UNA LISTA DE CANDIDATOS PARA TU RED EXPONENCIAL

La base de tu éxito en FACTORY son las personas, por ello debes elaborar una **LISTA DE CONTACTOS**; en ella incluirás a familiares, amigos, vecinos, conocidos, compañeros y excompañeros de estudio, y compañeros y excompañeros de trabajo, entre otros. Esta lista la debes hacer preferiblemente en Excel o en una agenda, y la información la obtendrás de tus contactos de tu teléfono celular, de tu correo electrónico, de Facebook, Instagram y demás redes sociales.

Tu lista debe contener al menos 350 personas, si contiene menos, seguramente no estás incluyendo a todos, por tanto, vuelve y repasa tus bases de datos.

Esta lista es muy importante porque es la columna vertebral de tu negocio, es la que te hará ganar los fenomenales ingresos para cumplir tus sueños



A modo de ejemplo, utilizando un escenario moderado, si de la lista que elabores, en 6 meses vinculas tan solo a 200 personas como Promotores en tu Primer Nivel, y ellos a su vez afilian cada uno 3 personas (tu Segundo Nivel), y estos cada uno afilia 2 personas (tu Tercer Nivel), y estos afilian cada uno 2 personas (tu cuarto Nivel), y, estos afilian cada uno a 2 personas (tu Quinto Nivel), **GANAS MENSUALMENTE Y A PERPETUIDAD 6.000 DÓLARES aproximadamente**

¿Grandioso verdad?

De igual forma, te sugerimos que, para tener un crecimiento exponencial desde el comienzo, busca y contacta por diversos medios, a personas que trabajen o hayan trabajado en empresas de Marketing Multinivel. Estas personas tienen amplia experiencia, y tienen conformados grandes equipos de trabajo, y al afiliarlas, suministrarás gasolina de avión a tu Red.

PASO 5

REÚNETE CON TUS CANDIDATOS



Después de elaborar la lista de candidatos, **debes comunicarte y reunirte con ellos, por medio de reuniones grupales o “uno a uno”** –presencial o virtualmente– para exponerles este maravilloso Negocio Magistral, y REALIZAR LA RESPECTIVA AFILIACIÓN.

El primer objetivo es afiliar a FACTORY al menos al 90% de tus contactos, lo cual es sencillo, porque:

- 1 Nuestros productos son de primera necesidad y de muy buena calidad.
- 2 La utilización de bolsas biodegradables para la basura son una tendencia en los hogares.
- 3 A la mayoría de las personas les apasiona el cuidado del medio ambiente y el planeta.
- 4 Ninguna persona te va a decir que no adquiere la membresía porque tiene un vínculo muy fuerte con el lugar donde habitualmente compra estos productos.
- 5 Con FACTORY, la compra de productos para el hogar se convierte en una experiencia maravillosa de expectativa y alegría al recibir mensualmente la Caja de Suscripción.

Los primeros resultados son los más importantes y motivadores, por tal motivo, tus primeros afiliados deben ser tus padres, hermanos, familiares, amigos, vecinos, y compañeros de trabajo y/o estudio; y, después, debes continuar con los conocidos que no son tan cercanos. Posteriormente, debes proseguir con los contactos de las redes sociales.

Con este primer trabajo, tendrás consolidada una gran Red en tu Primer Nivel; y tu paso siguiente es enfocarte en buscar nuevos prospectos en diversos lugares, principalmente abiertamente en las redes sociales.

El segundo y más importante objetivo es hacer que, al menos el 90% de tus afiliados se convierta en Promotor y miembro de tu Red Exponencial, lo cual también es sencillo porque este modelo de negocio es muy atractivo, puesto que se obtienen muy buenos ingresos, no hay que pagar por afiliarse, ni comprar stock de productos; y no se trata de vender, sino de recomendar a otros el uso de bolsas biodegradables para ganar dinero mientras se cuida el planeta.



Los familiares y amigos de las personas que componen tu primer Nivel, serán quienes conformen tus otros niveles de la Red, por consiguiente, debes esforzarte por ayudarles a construir el negocio a cada uno de ellos.

Para comenzar con mayores perspectivas de éxito, asegúrate que a cada una de tus reuniones asistan algunos de los mejores candidatos de tu lista de amigos, personas entusiastas y con cualidades de liderazgo. Ellos tomarán la iniciativa de afiliarse y convertirse en Promotores e integrantes de tu Red, y darán ejemplo a las demás personas.

Te recomendamos hacer en tu casa una o dos reuniones con tus familiares, amigos y vecinos; y después, llevar a cabo reuniones grupales y “uno a uno”.

A continuación, te sugerimos algunas frases que puedes utilizar para invitar a tu prospecto a la primera reunión -personal, telefónica o virtual- :

1



Estoy en un Negocio Magistral en el cual se ganan extraordinarios ingresos, y quisiera que lo conocieras. No tienes que gastar dinero, ni comprar productos para hacer parte de él, en verdad es un magnífico negocio. ¿Me puedes regalar 10 minutos de tu tiempo para explicarte?

¡Habla con emoción!

2



Te quiero invitar a hacer parte de un negocio en el cual además de cuidar al planeta, podrás ganar ingresos extraordinarios. No tienes que pagar dinero, ni comprar productos para hacer parte de él, en verdad es un muy buen negocio. ¿Me puedes regalar unos minutos de tu tiempo para explicarte?

¡Habla con emoción!

3



¿Me podrías regalar 10 minutos de tu tiempo para darte a conocer el emprendimiento con el cual estoy construyendo mi futuro? No tienes que pagar dinero, ni comprar productos, en verdad es un excelente Modelo de Negocio.

¡Habla con emoción!

4



Te quiero contar el negocio que estamos construyendo con mi espos@, ¿Nos puedes regalar 10 minutos de tu tiempo? No tienes que pagar dinero, ni comprar productos, en verdad es un muy buen negocio.

¡Habla con emoción!

Después de que tu contacto acepte escuchar tu propuesta, el objetivo es explicarle con seguridad y entusiasmo los beneficios de nuestra Caja de Suscripción, para ello debes llevar a cabo cada una de las etapas del siguiente guion, con el cual muy seguramente te dirá que **SÍ QUIERE AFILIARSE A FACTORY**, y que **SÍ QUIERE HACER PARTE DE TU RED DE MARKETING EXPONENCIAL**:

Introducción

Etapas
01

En esta etapa, debes tocar la fibra y el sentimiento de tu prospecto, el objetivo es generar empatía con él. Exprésale con sinceridad estas palabras u otras similares:



A

Estoy construyendo mi propio negocio mientras contribuyo con el cuidado del medio ambiente, y quiero pedirte el favor de que me colabores para continuar creciendo con este emprendimiento.

B

Mi producto es de primera necesidad, y estoy seguro que no tienes ningún inconveniente en cambiar de proveedor, porque para la compra de estos productos uno no tiene una fidelidad absoluta con algún almacén o tienda.

Después de la introducción, debes describir claramente de qué se trata el producto y sus beneficios. Exprésale con sinceridad estas palabras u otras similares:

Etapas
02

Presentación de producto

Por menos de \$30 al mes, recibe en los primeros días de cada mes una caja ecológica cuidadosamente preparada con productos de primera necesidad, diseñados para cuidar de ti y del planeta.

Incluye bolsas biodegradables para la basura de cocina, cepillos dentales de bambú, seda dental, máquinas de afeitar y otros artículos esenciales elaborados con materiales sostenibles, reciclables o compostables.

Cada producto reemplaza al plástico y al desecho innecesario, ayudándote a reducir tu huella ambiental sin renunciar a la comodidad. Además, cada caja trae un regalo sorpresa que hará tu experiencia aún más especial.



Cuidar el planeta empieza con pequeñas decisiones. FACTORY lo hace fácil

- b** En FACTTORY cuidamos del planeta con productos esenciales y sostenibles. Nuestras bolsas son biodegradables, los cepillos están hechos de bambú, la seda dental es vegetal y la crema dental contiene ingredientes orgánicos libres de químicos. Mientras una bolsa o un cepillo convencional tardan hasta 500 años en degradarse, los nuestros se descomponen en solo 6 a 12 meses. Al elegirnos, reduces tu impacto ambiental negativo sin dejar de lado lo que necesitas cada día.
- c** Con FACTTORY, convertirás una compra rutinaria y aburrida, en una experiencia única que te generará expectativa y alegría al abrir cada vez la caja, pues además de saber que estás contribuyendo con el cuidado de la naturaleza, encontrarás cada mes un regalo sorpresa.
- d** Los productos que contiene la caja cuestan un 25% más en tiendas y almacenes, por lo cual, ayudándome con mi negocio, mensualmente te ahorras más de 10 dólares.
- e** Para satisfacer las necesidades del hogar, mes a mes, FACTTORY incluirá productos nuevos en su caja.

La suscripción puede salir totalmente gratis

Etapas
03

Esta etapa es muy importante porque borra de la mente de tu prospecto cualquier limitación u objeción económica, pues este se dará cuenta que con recomendar el producto a unos cuantos familiares o amigos, obtendrá el dinero para pagar su suscripción. Exprésale con sinceridad estas palabras u otras similares:



A

Además de estos maravillosos beneficios, el valor de tu membresía mensual te puede salir GRATIS, solo afiliando a 4 personas, pues tú ganas el 23% del valor de cada membresía que gestiones. El afiliado paga la membresía mensual, y los primeros días de cada mes FACTTORY te consigna en tu cuenta bancaria el valor de tus ganancias, de esta forma recuperas el dinero de tu caja de suscripción.

En esta etapa, debes concentrarte y poner todo tu esfuerzo para que tu prospecto realice ^{la} afiliación y pague el valor de la membresía. Exprésale con emotividad estas palabras u otras similares:



A Respetuosamente te pido el favor de que me colabores adquiriendo la membresía de FACTORY, y de esta manera me ayudas a construir mi negocio y a hacer realidad mis sueños, y también contribuyes con el cuidado del medio ambiente.

B ¿Cuál de las opciones de caja y de plan te gustaría adquirir? Recuerda que, si te suscribes por 3, 6 o 12 meses, ahorras más dinero.



C ¿Te gustaría que la caja de suscripción te salga gratis? Recomienda este modelo de negocio a 4 familiares y/o amigos, y de esta forma tu membresía será pagada por ellos. Además, si alguno o algunos de los 4, afilia a otras personas, además de salirte gratis, ganarás dinero extra, Y FACTORY te consignará el valor de tus ganancias mes a mes. **¡Esto es sencillamente espectacular!**

No permitas que tu prospecto te diga que lo va a pensar o a consultar con alguien. Entre otros argumentos, dile:

Que, por tu familiaridad o amistad, te ayude a construir tu negocio.

Que la membresía no genera un nuevo gasto, porque igual, estos productos los tiene que comprar en algún lugar.

Que la única diferencia, es que no va a comprar estos productos donde habitualmente las compra, sino que va a crear una bonita experiencia con esta fabulosa forma de adquirirlos.

Que, recomendando este producto a 4 personas, la membresía le sale GRATIS.

Que, al adquirir la caja de suscripción, además de contribuir con el cuidado del planeta, te está ayudando en tu negocio.

Invitación a formar parte del negocio

Etapas
05

Después de afiliar a tu prospecto, proponle que al igual que tú, construya su propio negocio y gane fabulosos ingresos de por vida. Exprésale con entusiasmo estas palabras u otras similares:

- A** Y para complementar este maravilloso producto, puedes construir tu propio negocio y ganar dinero recomendando a otras personas esta nueva forma de cuidar el medio ambiente y el planeta. Con FACTORY GANAS A PERPETUIDAD EL 37% DE TODA TU RED.
- B** Ganas el 23% de los afiliados de tu primer nivel, el 9% de los de tu segundo nivel, el 2.5% de los de tu tercer nivel, el 1.5% de los de tu cuarto nivel, y, el 1% de los de tu quinto nivel. Mientras que las personas que vincules a tu Red permanezcan en ella, TÚ GANAS DE POR VIDA EL 37% de la facturación.
- C** Dependiendo del tiempo y la dedicación que le pongas a tu negocio, puedes ganar un gran salario mensual de por vida.
- D** No tienes que pagar afiliación, no tienes que comprar stocks de productos, no tienes que entregar productos, ni cobrar, solo tienes que recomendar a otras personas que ayuden a cuidar el planeta con FACTORY.
- E** Después de que incorporas a una persona a tu Red, no tienes que venderle nada, ni entregarle productos, ni cobrarle, solo apoyarla para que construya su propio negocio y gane dinero, y de esta manera **¡TÚ GANAS A PERPETUIDAD EL 37% DEL VALOR DE LA FACTURACIÓN TOTAL DE TU RED!**
- F** ¿Quisieras construir junto a mí este gran negocio y ganar dinero de por vida con este fabuloso modelo de negocio? Explica el modelo de negocio.
- G** Finalmente, debes concientizarlo en que para iniciar a construir su negocio, debe leer, entender y aplicar el Sistema de Duplicación.

Después de haber entendido todo lo relacionado con el contacto y la afiliación de tus prospectos, debes tener plenamente claro que para iniciar con pie derecho, tener un **ARRANQUE EXPLOSIVO** y construir una gran Red que genere tus ingresos soñados, **debes vincular a tu equipo** –bien sea uno a uno, o, a través de reuniones– **por lo menos a 3 personas cada día durante los primeros dos meses.**

Este paso se debe realizar una vez tu prospecto se ha afiliado a FACTORY y ha decidido construir La Red de Marketing Exponencial.

Lo primero que debes hacer es crear un grupo de WhatsApp con todos los integrantes de tu equipo de trabajo, colocarle un nombre motivador y convertirlo en la sala de juntas de la Red Exponencial.

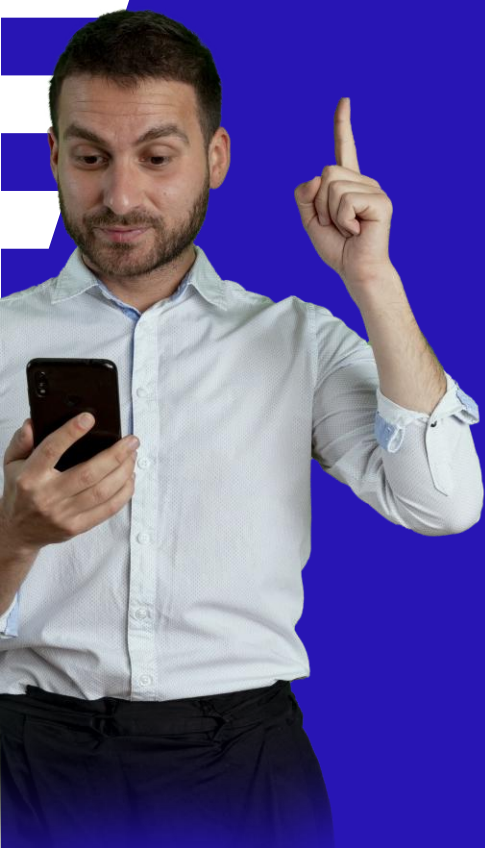
PASO 6 SEGUIMIENTO

Después de realizar la vinculación de un nuevo miembro a la Red, lo debes visitar o llamar a los 2 o 3 días para saludarlo, preguntarle cómo le ha ido, revisar las metas, resolverle dudas, motivarlo y ayudarlo en todo lo necesario para construir su negocio; es muy importante mantener con él una comunicación permanente.

Para hacer un buen seguimiento, semanalmente debes revisar con tu prospecto el listado de sueños descrito en el Paso 1, y los compromisos adquiridos en el Paso 2. De esta forma, juntos realizarán los ajustes necesarios, y formularán las estrategias precisas para que el prospecto construya exitosamente su Red.

Es de vital importancia llevar a cabo una reunión semanal –preferiblemente de manera virtual– con todos los miembros de tu Red Exponencial para escucharlos, retroalimentar, revisar las metas y logros de cada uno, plantear nuevas estrategias, sugerir nuevas herramientas, y para motivarlos.

De igual forma, es primordial crear un vínculo de amistad y construir una buena relación con todos los integrantes de tu Red Exponencial.



PASO 7 UTILIZA LAS REDES SOCIALES PARA ATRAER PROSPECTOS

Frecuentemente, sin exagerar, realiza publicaciones de banners y vídeos en las diferentes redes sociales fomentando tu negocio; y promueve las bondades de las bolsas biodegradables y el cuidado del planeta. Cada vez que te llegue la caja, al abrirla haz un vídeo y compártelo en tus redes sociales.



Asimismo, enseña las bondades de tu Negocio, y explica cómo y cuánto dinero pueden ganar las personas que decidan hacer parte de tu equipo de trabajo.

Busca grupos de Facebook, LinkedIn y otras redes sociales que estén conformados por personas que trabajen en Marketing Multinivel, intégrate a estos grupos, y, sin hablar mal de otras empresas, promueve tu modelo de negocio FACTORY. Con cada persona que afilies perteneciente a estos grupos, estarás incrementando tu Red en decenas y cientos de personas, porque ellos tienen conformados grandes equipos de trabajo.

PASO 8 REVISA TU PROGRESO

Saber dónde estás y a dónde quieres llegar es crucial en este Modelo de Negocio, pues te permite organizar tu avance de acuerdo con un proyecto preestablecido. Resulta fundamental, además, revisar continuamente tu crecimiento y **el de tu equipo de trabajo** para saber qué tanto has avanzado y cuánto te falta para cumplir los compromisos y metas.

Cada fin de semana debes revisar los compromisos y metas que te propusiste lograr en el PASO II, así podrás ajustar tus estrategias para obtener tus ingresos soñados y ganar los Bonos con los que la Compañía reconoce y recompensa tu trabajo.

PASO 9 CAPACÍTATE

La capacitación adecuada es esencial para que adquieras las habilidades necesarias para desarrollar tu negocio de manera extraordinaria, por lo cual, además de las capacitaciones que te ofrece FACTORY, debes ver vídeos y escuchar audios sobre Marketing Multinivel y construcción de Redes de Mercadeo. De esta forma, mejorarás tu desempeño, y garantizarás tu éxito y el de tu equipo de trabajo.



PASO 10 ENSEÑA EL SISTEMA DE DUPLICACIÓN

Enseñando y promoviendo el Sistema de Duplicación, es la mejor manera de construir una exitosa Red con FACTORY. Los mejores promotores del sistema de duplicación son los que tienen mayor éxito y millonarias ganancias mes a mes.

Construye tu Red de Marketing Exponencial, y ayúdale a cada miembro de tu equipo a construir su propia Red. Después de todo, en este negocio se tiene éxito ayudando a que los demás tengan éxito. Recuerda: "No ganas dinero por afiliar gente a tu Red, ganas por edificar personas exitosas; porque entre más éxito tenga tu equipo, más dinero ganas TÚ".





Este Modelo de Negocio está construido sobre principios de duplicación, la duplicación implica transmitir a otra persona toda la información y experiencia que uno posee respecto al negocio y su funcionamiento; así como enseñarle las habilidades, herramientas, estrategias y procedimientos necesarios para lograr el éxito.

Sé fiel con el compromiso que hiciste contigo mismo de alcanzar tus sueños y metas, sumérgete en el Sistema y ¡CUMPLE TUS SUEÑOS!

Sigue fielmente este Sistema de Duplicación y en muy poco tiempo verás reflejado el éxito en tu cuenta bancaria.

